

# 顧問先の海外進出を支援しませんか？

貴事務所は顧問先の海外進出をバックアップする機能を持っていますか？

## 『士業連携が実現する、海外進出支援の全容』

第一部(18:30~19:30)  
「アウトソーサー活用の意義  
～事例から学ぶ海外進出～」

講師:トライコー・ジャパン  
アウトバウンド事業部  
山内 奨

◆主なテーマ◆  
・中小企業の海外進出動向

第二部(19:30~20:30)

特別対談  
SATOグループ  
代表 佐藤 良雄  
トライコー・ジャパン  
代表取締役CEO 佐藤 スコット

◆主なテーマ◆  
・顧問先の海外進出を支援する士業連携  
の実現

主催

tricolor

BSI

トライコー・ジャパン

東京都港区南麻布3丁目19-23オーク南麻布ビル2F TEL 03-4580-2700

SATO社会保険労務士法人・日本社会保険労務士法人

東京都豊島区南大塚3-32-1大塚S&Sビル

TEL 03-6831-3778

参加費 2019年7月25日(木)

無料 午後6時30分~午後8時30分(受付:午後6時00分より)

### セミナー会場

東京商工会議所

RoomB1

東京都千代田区丸の内3-2-2  
丸の内二重橋ビル5階  
(東京商工会議所エリア5階)

### ◆近くの交通機関

JR「有楽町」駅国際フォーラム口より  
徒歩5分

JR「東京」駅丸の内南口より徒歩5分

このまま切り取らず F A X : 0 3 - 3 9 8 0 - 2 2 8 3  
へお送り下さい。

### 【セミナー参加申込書】

事務所名			
所在地			
お名前	様( 名)		
TEL		FAX	
メールアドレス			

※ご記入頂いた個人情報に関してはトライコー・グループ及びSATO社会保険労務士法人・日本社会保険労務士法人が共有し、各種商品・サービスのご案内及びその他の情報提供にご利用いたします。個人情報保護法その他関連法令及びガイドラインを遵守いたします。

# 講師紹介



## SATOグループ 代表 佐藤 良雄

北海道札幌市出身。1977年に佐藤良雄行政書士事務所を設立。1987年にキャリアバンク株式会社を設立、人材紹介、人材派遣、行政へのパブリックサービスを事業内容とし、札幌証券取引所上場。1997年に株式会社エコミックを設立。給与計算BPOを事業内容とし、札幌証券取引所アンビシャス市場上場。SATOグループのSATO社会保険労務士法人は企業の人事、労務管理のBPOを中心として5400社の顧客を有する日本最大規模の社労士法人。札幌・東京・大阪・名古屋・福岡・沖縄を中心に国内9拠点において、日本マクドナルド・日本航空・スターバックスコーヒージャパンなどの大手企業を顧客に持つ。



## トライコー・ジャパン 代表取締役CEO 佐藤 スコット氏

アメリカ合衆国ニューヨーク州生まれ。米国公認会計士。1997年にEY(アーンスト・アンド・ヤング)で国際コンサルタントとして活躍。2000年にPasona NA(米国パソナ)に入社し、2004年に代表取締役社長に就任。その後、(株)パソナグループの国際業務管掌役員として来日。2011年には(株)パソナの代表取締役社長兼COOに就任。2018年9月にアジア最大のビジネス・プロセス・アウトソーシングおよび投資家向けサービスを提供するトライコー・グループの日本代表として、1000社以上の外資系企業の日本進出を支援。2019年より本格的に日本企業のアジア進出支援に乗り出す。



## トライコー・ジャパン アウトバウンド事業部 ディレクター 山内 奨氏

立命館大学産業社会学部卒業後、(株)パソナ入社。中国華南地区香港での勤務を経てマネジメント業務に従事。2017年に(株)コーチ・エイに入社し、1 on 1コーチングキャリアを積んだ後、2018年8月トライコー・ジャパンに入社。日本企業のアジア進出における現地法人設立や現地国で求められるコンプライアンス対応など、顧客の海外進出と多国展開をバックオフィス業務の観点から支援。

## ■トライコー・グループについて

トライコー・グループは外国企業および投資家に現地法人設立・会計・税務・給与計算などのビジネス・プロセス・アウトソーシング(BPO)をワンストップで提供、アジア圏を中心に21ヶ国47拠点に展開しており、日系企業の現地法人顧客数は1,000社を超えます。トライコー・グループの日本拠点であるトライコー・ジャパンは約550社以上(2019年6月現在)の外資系企業顧客を抱えています。